

Unexport garantiza su ritmo de crecimiento con **SAP Business One**

Unexport S. Coop. reúne a cooperativas agrarias del área de Murcia desde 1999. Está integrada por más de 1.100 agricultores, cuenta con más de 12.000 hectáreas y exporta a más de 30 países. Su crecimiento dejó en evidencia la necesidad de contar con un sistema capaz de automatizar su relación con clientes y proveedores, y de crecer con la organización. Para ello decidió implementar SAP Business One, contando con Artero Consultores para el proyecto.

Antes: Retos y Oportunidades

- El sistema anterior estaba configurado a medida y su capacidad no cubría las necesidades de la sociedad.
- La automatización no era posible. Además, algunos documentos se utilizaban fuera del sistema y el dato no era fiable.

¿Por qué SAP? ¿Por qué Artero Consultores?

- SAP Business One, gracias a su configuración, cubría todas las necesidades de la organización.
- Artero Consultores cuenta con una solución específica para el sector hortofrutícola, construida sobre SAP Business One.

Después: Beneficios

- La comunicación con proveedores y clientes está automatizada, es más ágil y sencilla.
- Toda la información y documentación reside en la solución.
- Se han eliminado errores y problemas en el cumplimiento de los plazos.
- La organización, ahora, puede mantener su ritmo de crecimiento y abarcar un gran rango de procesos y productos.



“Es un sistema fácilmente adaptable a nuestra actividad. Ahora, todos los departamentos trabajan con una información única y han agilizado su trabajo. Con **SAP Business One** hemos garantizado nuestra dinámica de crecimiento.”

Juan Aznar, Director Financiero, Unexport, S. Coop.

+ 45%

Aumento de la facturación y de la productividad

+ 30%

Aumento en el número de clientes atendidos

artero©

SAP Business One®

Unexport, Sociedad Cooperativa
Lorca, Murcia, España
www.unexport.es/

Industria
Distribución

Productos y Servicios
Frutas y verduras

Empleados
22

Facturación
52 M€

Solución SAP
SAP Business One

THE BEST RUN

